

EMBUDO IA

Tu sistema de ventas en 12 horas

Curso práctico para emprendedores. Construye el embudo de tu negocio con inteligencia artificial: una oferta clara, contenido para captar interesados y seguimiento comercial que puedas medir.

Docente

Martín Olivares Quiroz

*Transformando empresas,
transformando vidas*

Formato

4 clases de 3 horas · Virtual en vivo

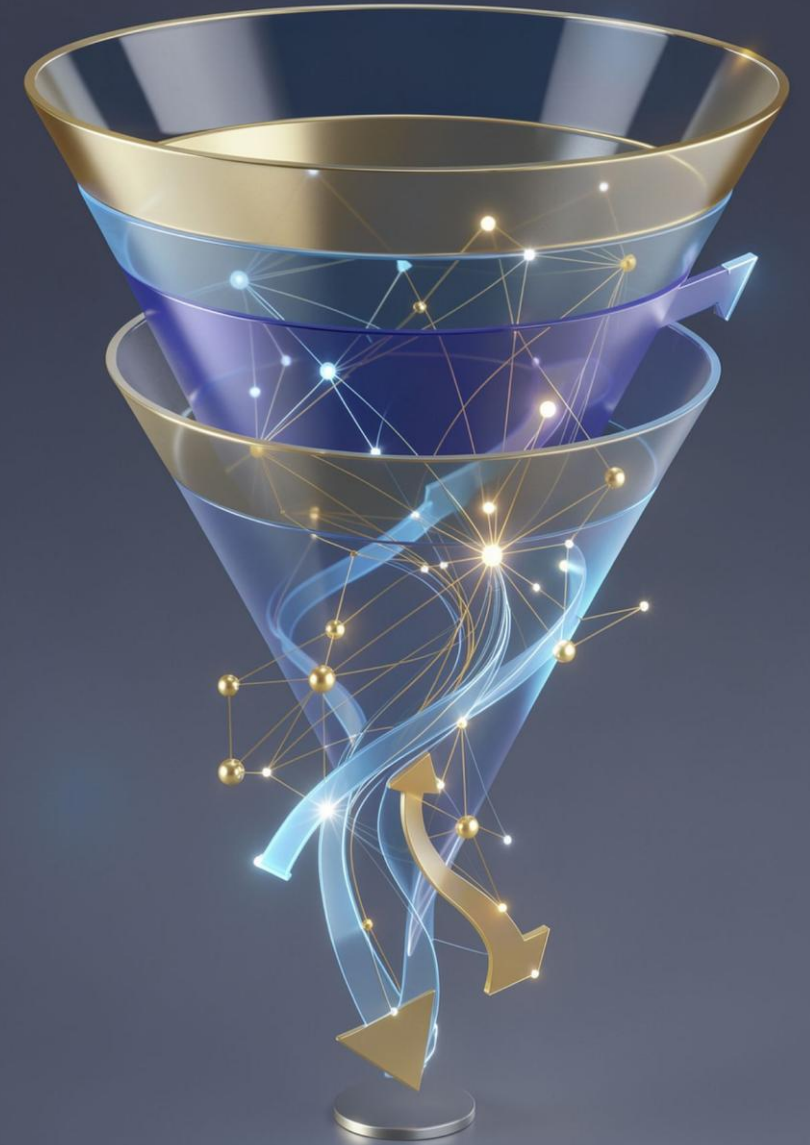
Inicio: lunes 2 de noviembre de 2026

Horario

Lunes y miércoles, 7:00 a 10:00 p. m.

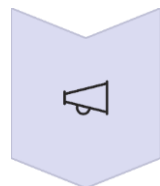
Hora de Perú, UTC-5

www.martinolivaresquiroz.com



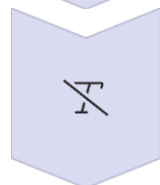
Un embudo para tu propio negocio

¿Publicas y recibes consultas, pero te cuesta convertirlas en ventas?



Atracción

Contenido que conecta con un problema del cliente.



Captación

Oferta y formulario o conversación de entrada.



Seguimiento

Mensajes para responder dudas y mantener el contacto.



Conversión

Propuesta comercial y registro de resultados.

¿Para quién es?

Para emprendedores, pequeños negocios y profesionales independientes con un producto o servicio definido.

Resultado esperado

Prototipo de embudo, materiales comerciales y plan de prueba. Las ventas dependen de la oferta, el mercado y la ejecución.



Clases 1 y 2

LUNES 2 DE NOVIEMBRE · 7:00 A 10:00 P. M.

Clase 1. Cliente, oferta y diseño del embudo

- Define el cliente y el problema que resuelves.
- Explora necesidades y objeciones con IA y contexto de tu negocio.
- Escribe prompts con objetivo, contexto, restricciones y formato.
- Verifica respuestas y diferencia hipótesis de evidencia.

 **Entregable:** Ficha del cliente, propuesta de valor y mapa del embudo.

MIÉRCOLES 4 DE NOVIEMBRE · 7:00 A 10:00 P. M.

Clase 2. Contenido y captación con IA

- Crea mensajes para un canal principal.
- Diseña un recurso útil o una oferta para captar interesados.
- Prepara el texto de una página de captación y un formulario sencillo.

 **Entregable:** Tres mensajes, recurso u oferta y borrador de página.

Hora de Perú, UTC-5.

Clases 3 y 4

LUNES 9 DE NOVIEMBRE · 7:00 A 10:00 P. M.

Clase 3. Seguimiento comercial y cierre

- Construye una secuencia para WhatsApp o correo.
- Prepara respuestas a preguntas y objeciones con IA.
- Organiza prospectos y próximas acciones en una hoja de seguimiento.
- Diseña un flujo básico de atención con revisión humana.

 **Entregable:** Cinco mensajes, guion comercial y registro de prospectos.

MIÉRCOLES 11 DE NOVIEMBRE · 7:00 A 10:00 P. M.

Clase 4. Prueba, métricas y mejora

- Integra el embudo y recorre el proceso como cliente.
- Calcula consultas, conversión y costo por oportunidad.
- Compara dos mensajes con IA y propone mejoras.
- Define una prueba de 14 días con presupuesto y objetivos realistas.

 **Entregable:** Prototipo final, tablero sencillo y plan de prueba.

Hora de Perú, UTC-5.



Aprenderás con tu propio emprendimiento

Explicación breve, demostración y taller guiado en cada clase.

Tu carpeta de trabajo

- Mapa del embudo y propuesta de valor.
- Prompts adaptados a tu negocio.
- Mensajes de captación y borrador de página.
- Secuencia de seguimiento y registro de prospectos.
- Tablero básico y plan de prueba.

Requisitos

- Computadora con Internet.
- Cuenta en una herramienta de IA generativa.
- Un producto o idea definido.
- No necesitas programar.



Suscripciones, publicidad, mensajería y servicios externos no forman parte de la matrícula.

Tu docente



Martín Olivares Quiroz

CONSULTOR EN ESTRATEGIA E INTELIGENCIA ARTIFICIAL APLICADA

Ingeniero Industrial de la Universidad de Lima y MBA de la Universidad del Pacífico. Más de 28 años de experiencia en gestión empresarial, consultoría, marketing e inteligencia comercial.

Su trabajo conecta innovación, investigación de mercados, transformación digital e inteligencia artificial aplicada a negocios y educación. Como docente universitario y consultor empresarial, orienta el uso de la tecnología hacia decisiones y resultados medibles.

En este curso te acompaña a conectar la IA con el cliente, la oferta y el seguimiento comercial de tu emprendimiento.

- [Perfil profesional](#)
- [LinkedIn: martinolivaresquiroz](#)
- martin.olivares@iberoia2.com

Fechas e inversión

Calendario de sesiones

Lunes 2 de noviembre

Clase 1 · 7:00 a 10:00 p. m.

Lunes 9 de noviembre

Clase 3 · 7:00 a 10:00 p. m.

Miércoles 4 de noviembre

Clase 2 · 7:00 a 10:00 p. m.

Miércoles 11 de noviembre

Clase 4 · 7:00 a 10:00 p. m.

Hora de Perú, UTC-5 · Duración total: 12 horas · Modalidad: virtual en vivo.

Perú

S/350 sin IGV

Inversión por participante

Información e inscripciones

- martin.olivares@iberioia2.com
- [WhatsApp: +51 990 388 874](#)
- www.martinolivaresquiroz.com

Exterior

US\$100

Medios de pago

PERÚ

BCP — Cuenta en soles

Titular: **Martin Olivares Quiroz**

Cuenta BCP Soles: **19417330647003**

Cuenta interbancaria (CCI): **00219411733064700394**

Yape: **990 388 874**

Tarifa: **S/350 sin IGV**

EXTERIOR

PayPal

Cuenta de pago: maolqui@gmail.com

Tarifa: **US\$100**

Contacto para inscripción

- martin.olivares@iberoia2.com
- [WhatsApp: +51 990 388 874](https://www.whatsapp.com/business/profile/990388874)
- www.martinolivaresquiroz.com